



¿Cómo impactó Monet la rentabilidad en un mercado competitivo?

3 ejes clave para impactar KPIs estratégicos con CleverTap

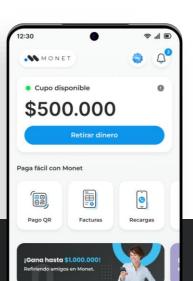


Adquisición y CAC





Reactivación



La primera solución de microcréditos de la región basada en Open Banking

! Pioneros en Open Banking | Banking | Reportes Positivos









Panorama General



+2.500.000

Créditos Otorgados



<5%

Default 90 días



ិ \$46.3M USD

Monto Créditos Entregados



+957

Municipios alcanzados



+900.000

Usuarios Registrados



4 +300K USD

Facturación Mensual



Reportes Positivos



2.7%

Churn Rate

Adquisición

Adquisición y CAC



Objetivo

Disminución del CAC





Con el ecosistema Monet + CleverTap, la compañía obtuvo visibilidad desde el día 0 del usuario.

Construyeron journeys activados por eventos y propiedades que guiaban al usuario paso a paso:



Por meta cumplida (ej: registro, validación).



Por tiempo (ej: recordatorios).



Cada journey aumenta la conversión en etapas tempranas del funnel, asegurando un mayor flujo hacia las siguientes fases.

Caso de éxito con una de las fintechs más grandes de Colombia

Demostrando el poder de CleverTap al ofrecer visibilidad de datos, segmentación y control 360 del journey de usuario.

Campaña inicial masiva



72%

De conversiones en el funnel general

Con segmentación, campañas personalizadas y micro journeys



de conversión

Resultados adicionales

-15% En CAC +10%

Conversión en etapas críticas del funnel.

Impacto directo

en los unit economics. aumentando rentabilidad





Retención

Adquisición v CAC

Retención

Reactivación



Objetivo

Aumentar la recurrencia

(hoy en 90% mes a mes)



Una vez cumplido el objetivo transaccional, la empresa busca mantener al usuario dentro del ecosistema.

Ciclo Ideal



Pago puntual del crédito



(4/)

Transacciones (Desembolso, Pago QR, Paga Fácil).



Hemos retenido usuarios que representan hasta el 15% de las transacciones mensuales.



Esto asegura un **aumento del LTV** y maximiza la rentabilidad de los recursos invertidos en adquisición.

Reactivación

Adquisicion y CAC

Retención

Reactivación



Con el mapeo 360

del journey y los eventos de CleverTap, Monet identificó usuarios inactivos.



Activamos campañas de reactivación

con push notifications sin costo, permitiendo recuperar usuarios con inversión \$0.





Objetivo

Recuperar usuarios inactivos

e incorporarlos al ecosistema



Esto reduce la presión sobre adquisición y aumenta el LTV por usuario reactivado.





0

Visibilidad total

del funnel y comportamiento del usuario



Segmentación precisa

a quién y cuándo comunicarnos



Personalización

qué comunicar en cada etapa



Bondades clave de CleverTap que potencian toda la estrategia

Pilares Fundamentales

A/B Testing

para optimizar canal, memento y mensaje

Conclusión

Monet es una compañía user-centric y, gracias a CleverTap, puede tener control en todas las aristas del ecosistema en el que su usuario convive.



